

Private/Hybrid Cloud – Data Center Services

Eine Marktstudie, die die Stärken, Herausforderungen
und Alleinstellungsmerkmale der Anbieter vergleicht



Einleitung	03	Beraterbeteiligung	
		Einbeziehung von Beratern –	
		Programmbeschreibung	13
		Beratungsteam	13
Über das Studium		Eingeladene	
Quadrantenforschung	04	Unternehmen	15
Definition	05		
Quadranten nach Regionen	08	Über unser	
Zeitplan	09	Unternehmen und	
		unsere Forschung	20
Kundenfeedback			
Nominierungen	10		
Kontaktpersonen			
für diese Studie	11		

Diese Studie bewertet globale und regionale Anbieter von Outsourcing-Dienstleistungen für Rechenzentren, und zwar Managed Hosting, Colocation und Managed Service Provider.

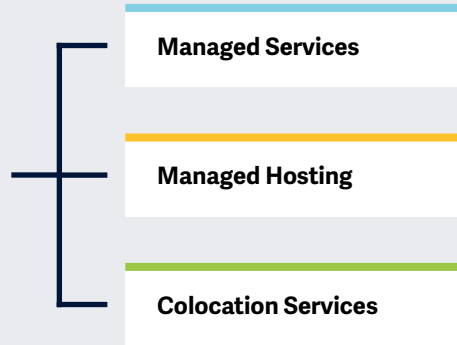
Bei der Auslagerung von Rechenzentren wird die Verantwortung für das Management von Rechenzentrums-Einrichtungen einem Dritten übertragen. Ein solches Outsourcing beinhaltet die Orchestrierung, die Bereitstellung, die integrierte Überwachung und die Verwaltung von Infrastrukturkomponenten wie Datenverarbeitung, Speicher, Datenbanken und Middleware. Das Rechenzentrum kann sich im Besitz des Unternehmenskunden, des Service Providers oder eines Colocation-Anbieters befinden. Eine private Cloud ist eine Erweiterung der Computerumgebung eines Unternehmens und nutzt die bereits getätigten Investitionen in virtuelle Infrastruktur und Anwendungen. Eine hybride Cloud verbindet die vorhandenen lokalen Infrastrukturdienste mit einer Private oder Public Cloud oder auch Multicloud-Optionen. Unternehmen können auf Colocation- und Hosting-Anbieter zurückgreifen und müssen zum Einrichten einer hybriden Cloud nicht unbedingt ein eigenes Rechenzentrum besitzen.

Unternehmen mit strengen Sicherheits- und Governance-Anforderungen bzw. Unternehmen, die große Datenmengen verarbeiten und eine enge Integration mit Unternehmensanwendungen und Workflowsanforderungen gewährleisten müssen, geben unter Umständen einer firmeninternen oder privaten Cloud den Vorzug und entscheiden sich für ein internes Hosting. Zunehmend fällt die Wahl auch auf hybride Cloud-Konfigurationen, da diese ein hohes Maß an Kontrolle bieten und die Möglichkeiten von Public-Cloud-Plattformen nutzen, ohne dass die gesamten Daten in ein Rechenzentrum eines Drittanbieters ausgelagert werden müssen. Wie ISG zudem beobachtet, fordern Unternehmen von Infrastrukturdienstleistern die Umsetzung von ESG-Initiativen. Die rasche Zunahme an digitalen Transformationsinitiativen erhöht den Energiebedarf und trägt zum Klimawandel bei, wohingegen gesetzliche Bestimmungen einen schnelleren Übergang zur Kohlenstoffneutralität vorschreiben.



Diese Studie fokussiert sich auf das, was ISG im Jahr 2024 für den Bereich **Private/Hybrid Cloud and Data Center Outsourcing** als besonders wichtige Aspekte erachtet.

Vereinfachte Illustration Quelle: ISG 2024



Die ISG Provider Lens™ Studie Private/Hybrid Cloud – Data Center Services bietet Geschäfts- und IT-Entscheidern folgende Vorteile:

- Transparente Darstellung der Stärken und Schwächen relevanter Anbieter
- Eine differenzierte Positionierung der Anbieter nach Segmenten, basierend auf Wettbewerbsstärken und Portfolio-Attraktivität
- Fokus auf verschiedene Märkte: APAC**, Brasilien, Frankreich, Deutschland, die nordischen Länder, die Niederlande, die Schweiz, Großbritannien und die USA

ISG Provider Lens™-Studien bieten somit ein wesentliches Entscheidungsfindungs-Tool für die Positionierung von Dienstleistern, den Aufbau von Beziehungen und Go-to-Market-Überlegungen. ISG Advisors und Unternehmenskunden nutzen Informationen aus diesen Reports auch zur Evaluierung ihrer derzeitigen sowie potenzieller neuer Anbieterbeziehungen.

**APAC (ANZ, *ASEAN, Indien - ohne China, Hongkong, Japan, Korea, Taiwan)

* ASEAN = Indonesien, Malaysia, Philippinen, Singapur, Thailand & Vietnam



Definition

Dieser Quadrant bewertet die Fähigkeit der Anbieter, laufende Management Services für private und hybride Clouds sowie für traditionelle Rechenzentrumsinfrastrukturen und -plattformen für Mittelständler und Großkunden zu erbringen. Diese Dienste umfassen die Verwaltung von physischen und virtuellen Servern, Middleware, Speicher, Datenbanken und Netzwerkkomponenten in diversen Umgebungen, u.a. Rechenzentren von Kunden, Multicloud-Umgebungen, Einrichtungen von Anbietern oder Colocation-Zentren von Drittanbietern.

Diese Provider offerieren in der Regel Übergangsleistungen, die Kunden bei der Optimierung ihrer bestehenden IT-Landschaft unterstützen. Typische Projekte sind die Konsolidierung großer Rechenzentren, Virtualisierung, Cloud Enablement und die Konfiguration/Implementierung eines software-definierten Rechenzentrums (SDCC). Zu diesen Services zählen auch der Ausbau der vorhandenen Einrichtungen, die Migration von Workloads oder die Erstellung neuer Private/Hybrid Clouds.

Managed Services beinhalten auch die Übertragung von Verantwortlichkeiten an einen Dienstleister aus und werden durch Service Level Agreements (SLAs) mit entsprechenden Pönalen im Fall der Nichteinhaltung geregelt. Diese Dienste umfassen die Bereitstellung, Echtzeit- und vorhersagende Analysen sowie das Monitoring und Management des Betriebs der On-Premise-, privaten und hybriden Cloud-Umgebungen des Kunden. Ziel ist es, die Performance der Workloads in der Cloud zu maximieren, Kosten zu reduzieren sowie Compliance und Sicherheit zu gewährleisten. Von den Anbietern wird erwartet, dass sie sowohl traditionelle als auch cloudnative Anwendungs-Releases managen, auch kontinuierliche Integrations- und Delivery-Prozesse. Außerdem müssen fortschrittliche KI- und ML-Funktionen zum Einsatz kommen, um betriebliche Aktivitäten zu automatisieren, Ausfälle vorherzusagen und verwertbare Erkenntnisse zu liefern.

Auswahlkriterien

1. **Eigenes Angebot an Services für private und hybride Clouds und Rechenzentrumsinfrastruktur** (Server, Middleware, Storage und Datenbanken), ohne auf Partner angewiesen zu sein
2. Erbringung von Dienstleistungen vor Ort beim Kunden oder aus der Ferne und vorzugsweise über **Shared Service Centers** (im Rahmen des RIM-Modells (Remote Infrastructure Management))
3. Erfahrung mit **großen Transitionsprojekten**, einschließlich **Automatisierung, Konsolidierung, Virtualisierung und Containerisierung** von Rechenzentren sowie Cloud-Enablement
4. Fähigkeit, als „**verlängerter Arm**“ der Kundenorganisation zu agieren und an der Konzipierung von Blueprints, Architektur-Frameworks und Management-Ablaufplänen am Kundenstandort mitzuwirken
5. Angebot einer **zentralisierten Orchestrierung**/Verwaltung der hybriden IT-Infrastruktur
6. Nachweis **geeigneter Zertifizierungen** zur Gewährleistung von Sicherheit und Konformität auf lokaler Ebene



Definition

Dieser Quadrant bewertet Dienstleister, die Standalone-Hosting-Lösungen für mittelständische und Großunternehmen auf Enterprise-Niveau anbieten, und zwar entweder aus ihren eigenen Rechenzentren oder über das Rechenzentrum eines Drittanbieters. Die hier bewerteten Anbieter sind für das regelmäßige Management und die Wartung der Rechenzentrumskomponenten wie Server, Speicher, Betriebssysteme und Konnektivität zum externen Netzwerk verantwortlich. Im Idealfall geben die Kunden ihre Anwendungs- und Betriebsanforderungen an, und der Managed Hosting Provider übernimmt die Verantwortung für die Bereitstellung der Infrastruktur, damit die Anwendungen effektiv und mit optimaler Performance und Sicherheit laufen.

Es werden Anbieter bewertet, die IT-Assets wie Legacy-Systeme sowie Private und Public Clouds über eine Hybrid-Cloud-Managementplattform überwachen. Anbieter, die ausschließlich Tools oder Plattformen für die Verwaltung von Hybrid-Clouds anbieten, werden nicht bewertet. Die wichtigsten

in diesem Benchmark berücksichtigten Service Levels sind Rechenzentrums-Tiers, mehrschichtige Sicherheit, die Serviceverfügbarkeit und die I/O Performance des Netzwerks (LAN) zu Spitzenlastzeiten. Die Bewertung fokussiert sich auf Anbieter, die einen umfassenden Managed Hosting Service anbieten, der eine hohe Performance, Sicherheit und Zuverlässigkeit für Unternehmenskunden gewährleistet. Kunden erwarten von Managed Hosting Providern außerdem automatisierte Sicherungs- und Wiederherstellungsdienste mit fortschrittlichen Techniken und Hosting-Anwendungen in Workload-Nähe, um extrem niedrige Latenzzeiten zu erreichen.

Auswahlkriterien

1. Angebot an Hosting-Lösungen auf **Enterprise-Niveau** unter Verwendung der eigenen Infrastruktur
2. Angebot an aktiv-aktiven und aktiv-passiven **Disaster-Recovery- und Backup-Services**
3. **Technische und finanzielle Möglichkeiten**, die Infrastruktur aufzurüsten und geplante Kapazitäten vorzuhalten, um die Hosting-Performance bereits vor eventuell eintretenden erhöhten Bedarfen sicherzustellen
4. **Möglichkeiten zur Skalierung und Wartung dedizierter Server und Speicher** sowie gemeinsam genutzter Cloud-Ressourcen auf derselben Netzwerk- und Managementplattform
5. Bereitstellung von mindestens **fünf Sicherheitsstufen** für Rechenzentren



Definition

Dieser Quadrant bewertet Colocation Provider, die einen standardisierten Rechenzentrumsbetrieb für Mittelständler und Großkunden anbieten und sich dabei auf die Vermietung von Server- und Computerhardware in einem externen Infrastrukturbereich fokussieren. Die Anbieter offerieren Gebäude-, Kühlungs-, Energie- und Sicherheitsdienste; die Kunden verwalten ihre Hardware selbst. Zu den wichtigsten Angeboten zählen die Einrichtung hochwertiger Rechenzentren und Onboarding Services, vielfältige Konnektivitäten zu diversen Carriern und Telekommunikationsanbietern, niedrige Latenzzeiten, hohe Bandbreiten für die Bereitstellung von Inhalten sowie Skalierbarkeit und Flexibilität der Services. Sicherheit und Compliance stehen an erster Stelle, um den Schutz von Daten und Infrastruktur zu gewährleisten. Diese Zentren dienen auch als Community Access Points (CAPs) und fördern die Zusammenarbeit zwischen Hosting-Anbietern, Systemhäusern und Endanwendern.

Unternehmenskunden beziehen Colocation Services, um die Betriebskosten zu senken und ein ausgewogenes Verhältnis zwischen Qualität und Preis zu erreichen; professioneller Support, Fernwartung, Überwachung und Wartung sind ebenfalls inbegriffen. Sie erwarten ein Rechenzentrum mit standardisierter und ausgefeilter Konfiguration, mehreren Carrier-Optionen sowie geringen Latenzzeiten und hohen Bandbreiten zu erschwinglichen Kosten für die Bereitstellung von Rich Content bzw. von zeitkritischen, latenzsensitiven Informationen für Nutzer in und außerhalb von Ballungsräumen. Colocation Provider bieten eine sichere, hochleistungsfähige Umgebung für kritische IT-Infrastrukturen, unter Einsatz von KI- und ML-Technologien der nächsten Generation, die sich an veränderte Geschäftsanforderungen anpassen lassen.

Auswahlkriterien

1. Einrichtungen im eigenen Besitz mit einem **standardisierten Design der Rechenzentrumsarchitektur** für Colocation
2. Angebot an sicheren und hochwertigen **Netzwerkkomponenten**, Geräten und Konnektivitätssystemen
3. Garantierte **Leistungsdichte**, ausgelegt für aktuelle und künftige Technologien
4. Bereitstellung von mindestens **fünf Sicherheitsstufen** für Rechenzentren
5. **Nachweis entsprechender Zertifizierungen** wie SSAE 16, HIPAA, ISO 14001, ISO 22301, ISO 27001, ISO 50001, EN 50600, PCI DSS, NIST2, FISMA and SOC Typ 1 und 2
6. Verfügbarkeit von SLAs in Bezug auf „**Hands & Feet Support**“ und Hardwareaustausch
7. Verfügbarkeit von **Einrichtungen mit Internetaustauschpunkten** in Nutzer- und Hyperscaler-Nähe
8. Angebot an **Disaster-Recovery- und Backup-Lösungen**
9. Nutzung **sauberer Energiequellen** und Lösungen zur **Reduzierung des Energieverbrauchs** – u.a. Null-Kohlenstoff-Emissionen und „**Green Datacenter**“-Initiativen



Quadranten nach Regionen

Im Rahmen dieser ISG Provider Lens™ Quadrantenstudie zum Thema Private/Hybrid Cloud – Data Center Services 2024 werden die folgenden drei Quadranten vorgestellt:

Quadrant	APAC**	Brasilien	Frankreich	Deutschland	Niederlande	Nordische Länder	Schweiz	UK	USA	USA Öffentlicher Sektor
Managed Services	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Managed Hosting	✓	✓	✓	✓		✓	✓	✓	✓	✓
Colocation Services	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓

**APAC (ANZ, *ASEAN, Indien - ohne China, Hongkong, Japan, Korea, Taiwan)

* ASEAN = Indonesien, Malaysia, Philippinen, Singapur, Thailand & Vietnam



Die Research-Phase umfasst die Befragung, Evaluierung, Analyse und Validierung und läuft von Januar bis März 2024. Die Ergebnisse werden den Medien im Juni 2024 präsentiert.

Meilensteine	Beginn	Ende
Start der Umfrage	10. Januar 2024	
Umfrage-Phase	10. Januar 2024	9. Februar 2024
Sneak Preview	Mai 2024	
Pressemitteilung & Veröffentlichung	Juni 2024	

Die Sammlung von Kundenstimmen im Rahmen des Star of Excellence-Programms erfordert frühzeitige Kundenempfehlungen (keine offizielle Referenz erforderlich), denn die CX-Bewertungen haben einen direkten Einfluss auf die Position des jeweiligen Anbieters im IPL-Quadranten und die Auszeichnungen.

Mit Klick auf diesen [link](#) können Sie die ISG Provider Lens™ 2024 Research-Agenda einsehen bzw. herunterladen:

Zugang zum Online-Portal

[Hier](#) können Sie über Ihre bereits erstellten Zugangsdaten den Fragebogen einsehen bzw. herunterladen. Um ein neues Passwort zu erstellen, befolgen Sie bitte die Anweisungen in der Einladungs-E-Mail. Wir freuen uns auf Ihre Teilnahme!

Haftungsausschluss für die Produktion von Research-Unterlagen:

ISG erhebt Daten zum Zwecke der Recherche und Erstellung von Anbieterprofilen. Die Profile und die unterstützenden Daten werden von den ISG-Advisors verwendet, um Empfehlungen auszusprechen und ihre Kunden über die Erfahrungen und Qualifikationen von geeigneten Anbietern für die von den Kunden identifizierten Outsourcing-Leistungen zu informieren. Diese Daten werden im Rahmen des ISG FutureSource™ Prozesses und des Candidate Provider Qualification (CPQ) Prozesses erhoben. ISG behält sich vor, die erhobenen Daten in Bezug auf bestimmte Länder oder Regionen nur für die Weiterbildung der Advisors und deren Arbeit und nicht zur Erstellung von ISG Provider Lens™ Berichte zu verwenden. Diese Entscheidungen werden auf der Grundlage der Qualität und der Vollständigkeit der direkt von den Anbietern erhaltenen Daten und der Verfügbarkeit von erfahrenen Analysten für die jeweiligen Länder oder Regionen getroffen. Die eingereichten Informationen können auch für einzelne Research-Projekte oder für Briefing Notes verwendet werden, die von den leitenden Analysten verfasst werden.



ISG Star of Excellence™ – Call for nominations

Der „Star of Excellence™“ ist eine unabhängige Auszeichnung für herausragende Serviceleistungen, die auf dem Konzept der „Stimme des Kunden“ basieren. Das Star of Excellence Programm wurde von ISG entwickelt, um Kundenfeedback über den Erfolg von Dienstleistern zu sammeln, die die höchsten Standards für exzellenten Kundenservice und Kundenorientierung demonstrieren.

In der globalen Umfrage geht es um Dienstleistungen, die mit IPL-Studien zu tun haben. Infolgedessen werden alle ISG-Analysten kontinuierlich mit Informationen über die Kundenerfahrungen aller relevanten Dienstleister versorgt. Diese Informationen ergänzen das bereits vorhandene Feedback von Beratern aus erster Hand, welches für die IPL-Studien im Rahmen des praxisorientierten Beratungsansatzes genutzt wird.

Anbieter sind eingeladen, ihre Kunden unter [nominate](#) zur Teilnahme aufzurufen. Nach Abgabe der Nominierung versendet ISG eine E-Mail-Bestätigung an beide Seiten. Selbstverständlich werden alle Kundendaten anonymisiert und nicht an Dritte weitergegeben.

Unsere Vision ist es, den Star of Excellence als die führende Auszeichnung für herausragenden Kundenservice und als Maßstab für die Messung der Kundenzufriedenheit zu etablieren. Bitte nutzen Sie den Abschnitt „Client Nomination“ auf der Star of Excellence [website](#), um sicherzustellen, dass Ihre ausgewählten Kunden das Feedback für Ihr nominiertes Engagement abgeben.

Wir haben eine E-Mail eingerichtet, an die Sie Fragen oder Kommentare richten können. Diese E-Mail wird täglich überprüft. Bitte berücksichtigen Sie, dass eine Antwort bis zu 24 Stunden dauern kann.

Hier ist die E-Mail-Adresse:
ISG.star@isg-one.com



Kontaktpersonen für diese Studie

Sponsor der Studie



**Heiko
Henkes**
**Managing Director,
Provider Lens**



**Shashank
Rajmane**
**Principal Analyst –
U.S.**



**Bruce
Guptill**
**Lead Analyst –
U.S. Public Sector**



**Pedro L. Bicudo
Maschio**
**Lead Analyst –
Brazil & France**



**Phil
Hassey**
**Lead Analyst –
APAC**



**Rohan
Thomas**
**Senior Lead Analyst –
U.K. & Nordics**



**Meenakshi
Srivastava**
**Lead Analyst –
U.K. & Nordics**



Ulrich Meister
**Lead Analyst –
Germany, Switzerland
& Netherlands**



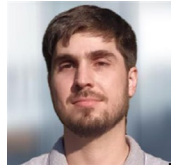
Wolfgang Heinhaus
**Lead Analyst –
Germany, Switzerland
& Netherlands**



Kontaktpersonen für diese Studie



**Chandra Shekhar
Sharma**
**Assistant Manager
& Lead Research
Specialist**



**Gabriel
Sobanski**
**Research
Analyst**



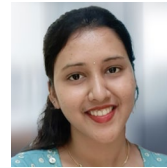
Manoj M
**Research
Analyst**



**Arpita
Choudhury**
**Senior Research
Analyst**



**Sachitha
Kamath**
**Senior Data
Analyst**



**Lakshmikavya
Bandaru**
**Data
Analyst**



**Manikanta
Shankaran**
**Global Project
Manager**



ISG Provider Lens™ Advisors Involvement Program

Das ISG Provider Lens™ Programm bietet Marktbewertungen von praxiserfahrenen Experten; sie haben einen regionalen Fokus und beruhen auf unabhängiger Research. ISG stellt sicher, dass in jede Studie Advisors einbezogen werden, um die entsprechenden Marktgegebenheiten in Bezug auf die jeweiligen Servicebereiche/Technologietrends, die Präsenz der Serviceanbieter und den Unternehmenskontext abzudecken.

ISG verfügt in jeder Region über fachkundige Vordenker und angesehene Advisors, die sich sowohl mit den Portfolios und Angeboten der Provider als auch den Anforderungen der Unternehmen und den Markttrends auskennen. Im Durchschnitt nehmen drei Consultant Advisors als Mitglieder des Quality & Consistency Review Teams für jede Studie teil. Die Consultant Advisors stellen sicher, dass in jede Studie ergänzend zur Primär- und Sekundärrecherche der Analysten auch die Erfahrungen der ISG Advisors im jeweiligen Bereich einfließen. Die ISG Advisors

nehmen an jeder Studie als Mitglieder der Beratergruppe teil und leisten entsprechend ihrer Verfügbarkeit und ihres Fachwissen auf verschiedenen Ebenen Beiträge.

The QCRT advisors:

- Helfen, Quadranten und Fragebögen zu definieren und zu validieren
- Beraten bei der Einbeziehung von Dienstleistern, nehmen an Briefing-Gesprächen teil
- Stellen ihre Sicht der Bewertungen von Dienstleistern dar und überprüfen Berichtsentwürfe

Kontaktpersonen für diese Studie



**Bernie
Hoecker**

**Partner,
Enterprise Cloud
Transformation Lead**



**Rob
Brindley**

Partner



**Alex
Perry**

Director



**Pierre
Puyraveau**

Director



**Anay
Nawathe**

Director



**Ben
Rossiter**

**Principal
Consultant**



Kontaktpersonen für diese Studie



Furkan
Yucel

**Consulting
Manager**



Patrick
Nielsen

**Senior
Consultant**



Susanta
Dey

**Principal
Consultant**



Pieter van
den Broek

**Principal
Consultant**



Rakesh
Parameshwara

**Account
Director**



Falls Ihr Unternehmen auf dieser Seite aufgeführt ist oder Sie der Meinung sind, dass Ihr Unternehmen aufgeführt werden sollte, setzen Sie sich bitte mit ISG in Verbindung, um sicherzustellen, dass wir die richtige(n) Kontaktperson(en) für die aktive Teilnahme an dieser Studie haben.

11:11 Systems	Algar Telecom	Baden Cloud	Cema
23 Media	All for One Group	BANCADATI	CentralServer
365 Data Centers	alphosting	Bechtle	Centron
3DS OUTSCALE	Anexia	Bedag Informatik	CGI
3stepIT	Arvato Systems	BitHawk	CHEOPS
3U	Ascenty	BR.Digital	Cirion
Abilis IT	Aspectra	BrainServe	CKW
Abraxas	Aspire Systems	BSO	Claranet
Accenture	Asseco	BT	Cloud Temple
Acora	ATEA	BTC	Codero
ACP	Ativy	Bulk Infrastructure	Coforge
Adacor	AtlasEdge	CANCOM	Cogent
Advanced UniByte	Atos	Capgemini	Cognizant
Advania	Aveniq	CDNetworks	ColoBâle
akquinet	Axians	Cegeka	Colocation America



Falls Ihr Unternehmen auf dieser Seite aufgeführt ist oder Sie der Meinung sind, dass Ihr Unternehmen aufgeführt werden sollte, setzen Sie sich bitte mit ISG in Verbindung, um sicherzustellen, dass wir die richtige(n) Kontaktperson(en) für die aktive Teilnahme an dieser Studie haben.

ColocationIX	DARZ	Deutsche Telekom GK	EMC Home of Data
Cologix	Data Place	Devoteam	Ensono
Colt DCS	Data11	Digital Realty	eqipe
Computacenter	DATA4	DOKOM 21	Equinix
Conapto	DataBank	Dunkel	EVEO
Conet	Datacenter Leipzig	DXC Technology	EXA Infrastructure
Conscia	Datacenter One	EcoDataCenter	exaSys
Constellation	Datacenter Zug/Acdalis	Econis	Expedient
Controlware	DataEnv	EcoRacks	Felton
Coreix	DATAGROUP	Ecritel	Firstcolo
CoreSite	Datasource	Edge UOL	Flexential
Coretelligent	Datum	ELCA/EveryWare	FNTS
CWCS	DC2SCALE	Elea Digital	Fujitsu
CyrusOne	Dedalus	Embratel	GAVS
Cyxtera	Deloitte	Embriq	Giant Swarm



Falls Ihr Unternehmen auf dieser Seite aufgeführt ist oder Sie der Meinung sind, dass Ihr Unternehmen aufgeführt werden sollte, setzen Sie sich bitte mit ISG in Verbindung, um sicherzustellen, dass wir die richtige(n) Kontaktperson(en) für die aktive Teilnahme an dieser Studie haben.

GleSYS	HYVE	IWB	maincubes
Global Switch	IBM	JMC	Materna
GRASS-MERKUR	ICME	KAMP	Matrix
Green	INAP	Koesio	Mediam
Green Mountain	Infomaniak	Kyndryl	Microland
GTT	Infosys	LAKE Solutions	Mivitec (WIIT)
HCLTech	inovTI	Latitude.sh	Mphasis
Hetzner Online	InterVision	LDeX Group	msg systems
Hexaware	IONOS	Leaseweb	MTF
Hitachi Vantara	Iron Mountain	Lefdal Mine	myLoc (WIIT)
HostDime	ITB2	Leuchter IT	Navisite
Hostserver	ITENOS	Liquid Web	Netcloud
Hosttech	ITpoint	Logicalis	Netcompany
Hostway	Itris One	LTIMindtree	Netfox
HPE	Iver	Lumen	netgo



Falls Ihr Unternehmen auf dieser Seite aufgeführt ist oder Sie der Meinung sind, dass Ihr Unternehmen aufgeführt werden sollte, setzen Sie sich bitte mit ISG in Verbindung, um sicherzustellen, dass wir die richtige(n) Kontaktperson(en) für die aktive Teilnahme an dieser Studie haben.

Netic	ODATA	Profi	SCC
Netskin	OneNeck	Pulsant	Serverius
Neurones	Oracle	PYUR	Servertown
NewTelco	Orange Business	q.beyond	Sievers
nexellent	Ordina	QTS	Skymail
Nextios	OVHcloud	Rackspace Technology	Smart IT
nine	oXya	ratiokontakt	Smartdc
Nomios	Park Place Technologies	Redcentric	Sonda
Nordlo	Penta	Rg19	Sopra Steria
noris network	Persistent Systems	RSM	space.net
NorthC Datacenters	PFALZKOM	Safe Swiss Cloud	Stack Infrastructure
Northern	phoenixNAP	Scala	STACKIT
Novatrend	PlusServer	ScaleSquad	Stefanini
NTS Workspace	Proact	ScaleUp Technologies	Sweden Dedicated
NTT DATA	procloud	Scaleway	Swisscom



Falls Ihr Unternehmen auf dieser Seite aufgeführt ist oder Sie der Meinung sind, dass Ihr Unternehmen aufgeführt werden sollte, setzen Sie sich bitte mit ISG in Verbindung, um sicherzustellen, dass wir die richtige(n) Kontaktperson(en) für die aktive Teilnahme an dieser Studie haben.

Switch	T-Systems	VVDN
Syntax Systems	UKFast	WIIT
Systematic	UMB	Wipro
Takoda	Under	Xelon
TCS	Unisys	Xfiber
Tech Mahindra	UnitedLayer	Yssy
Telefonica Tech	US Signal	Zensar Technologies
Telehouse	UST	Zones
TelemaxX	V.tal	
Telia	V8.Tech	
Telium	Vantage Data Centers	
ti&m	Verne Global	
TierPoint	VIRTUS Data Centres	
Tietoenvy	Vodafone	
TIVIT	VSHN	



Provider Lens™

Die ISG Provider Lens™ Quadranten-Reports bieten Bewertungen von Dienstleistern und kombinieren als einzige Studien dieser Art datengestützte Forschung und Marktanalysen mit praktischen Erfahrungen und Beobachtungen, gestützt auf das globale ISG-Beraterteam. Unternehmen erhalten eine Fülle detaillierter Daten und Marktanalysen, die ihnen bei der Auswahl geeigneter Sourcing-Partner helfen; die ISG-Berater wiederum nutzen die Berichte, um ihre Marktkenntnisse zu validieren und Empfehlungen für die Unternehmenskunden von ISG abzugeben. Die Studien decken derzeit Provider mit Angeboten in mehreren Regionen weltweit ab. Weitere Informationen über die ISG Provider Lens™ Studien finden Sie auf dieser [Webseite](#).

Research™

Das ISG Research™ Angebot umfasst Research- Subskriptionsservices, Beratungs - Services und Executive Event Services mit Fokus auf Markttrends und disruptive Technologien im Unternehmensumfeld. ISG Research™ zeigt Unternehmen auf, wie sie ein schnelleres Wachstum und einen höheren Mehrwert erzielen können.

ISG bietet Research speziell über Anbieter für staatliche und kommunale Behörden (einschließlich Landkreise und Städte) sowie für Hochschuleinrichtungen an. Besuchen Sie auch: [Öffentlicher Sektor](#).

Weitere Informationen zu den ISG Research™ Subskriptions-Services sind unter contact@isg-one.com, Tel. +49 (0) 561-50697524 oder auf unserer Website unter research.isg-one.com.

ISG (Information Services Group) (Nasdaq: III) ist ein führendes, globales Marktforschungs- und Beratungsunternehmen im Informationstechnologie-Segment. Als zuverlässiger Geschäftspartner für über 900 Kunden, darunter über 75 der 100 weltweit größten Unternehmen, unterstützt ISG Unternehmen, öffentliche Organisationen sowie Service- und Technologie-Anbieter dabei, Operational Excellence und schnelleres Wachstum zu erzielen. Der Fokus des Unternehmens liegt auf Services im Kontext der digitalen Transformation, inklusive Automatisierung, Cloud und Daten- Analytik, des Weiteren auf Sourcing-Beratung, Managed Governance und Risk Services, Services für den Netzwerkbetrieb, Strategie- und -Betriebs-Design, Change Management sowie Marktforschung und Analysen in den Bereichen neuer

Technologien. 2006 gegründet, beschäftigt ISG mit Sitz in Stamford, Connecticut, über 1.600 mit der Digitalisierung vertraute Experten und ist in mehr als 20 Ländern tätig. Das globale Team von ISG ist bekannt für sein innovatives Denken, seine geschätzte Stimme im Markt, tiefgehende Branchen-und Technologie-Expertise sowie weltweit führende Marktforschungs- und Analyse-Ressourcen, die auf den umfangreichsten Marktdaten der Branche basieren.

Weitere Informationen unter www.isg-one.com.



JANUAR 2024

BROSCHÜRE: PRIVATE/HYBRID CLOUD – DATA CENTER SERVICES